



FLOW
TECHNOLOGY
COMPONENTS
Deutschland

Member of

CSFinoxGroup

FTC Deutschland GmbH
Wilhelm-Theodor-Römheld-Straße 14 55130 Mainz
Registergericht: Mainz, HRB 49337
Tel.: +49 6131 921315, info@ftc-de.com

Stellenausschreibung

Vertriebsingenieur im Außendienst (m/w/d) für Süddeutschland – Lebensmittel- und Getränkeindustrie

Die FTC Deutschland GmbH als Tochterunternehmen der CSF Inox Group aus Italien vereint alle Produkte der zur Gruppe zugehörigen Unternehmen unter einem Dach. Wir verantworten den Verkauf im deutschsprachigen Raum, der in Italien gefertigten Kreisel- und Verdrängerpumpen, Ventile und Wärmetauscher und bieten damit ein umfassendes Portfolio an Komponenten für die Herstellung von Lebensmitteln, Getränken und pharmazeutischen Produkten.

Für den Aufbau des Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Vertriebsingenieur im Außendienst für die Region Süddeutschland (Bayern, Baden-Württemberg).

Ihr Aufgabenbereich:

- Auf- und Ausbau der Vertriebsstruktur in der Region Süddeutschland
- Akquisition von Neukunden und Betreuung von Bestandskunden im Verkaufsgebiet (Anlagenbauer und Betreiber aus der Lebensmittel-, Getränke und Pharmaindustrie)
- Erster Ansprechpartner und Berater unserer Kunden für alle Produkte im Portfolio
- Führen der Angebotsprozesse bis zum Vertragsabschluss
- Identifizieren und Erschließen von Markt- und Kundenpotenzialen
- Aktive Mitwirkung bei der Erstellung von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalysen
- Arbeit vom Home Office aus, Reisetätigkeit ca. 80 %
- Regelmäßige Vertriebsbesprechung am Standort in Mainz oder den Produktionsstandorten in Italien

Ihr Profil:

- Abschluss eines Hochschulstudiums oder vergleichbare Qualifikation in der Verfahrenstechnik im Bereich Lebensmittel, Pharmazie oder Chemie
- Alternativ Abschluss eines Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurstudiums mit entsprechender Erfahrung im Bereich der flüssigkeitsverarbeitenden Industrie
- Proaktive Handlungsweise, Flexibilität und Interesse am Aufbau und Gestaltung neuer Prozesse und Abläufe
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Prozesskomponenten, idealerweise im Bereich Lebensmittel, Getränke oder Pharma
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit, sicheres Auftreten und Durchsetzungsvermögen
- Verhandlungsgeschick und hohe Ergebnisorientierung
- Eigenverantwortliche und strukturierte Vorgehensweise
- Verhandlungssichere Deutsch und Englischkenntnisse
- Gute Kenntnisse der gängigen MS-Office-Anwendungen
- Technik und IT Affinität

Unser Angebot:

- Überdurchschnittliche Vergütung
- Flexible Arbeitszeitmodelle und die Möglichkeit im Home-Office zu arbeiten
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Viel Raum für eigene Ideen und Gestaltung von neuen Prozessen



FLOW
TECHNOLOGY
COMPONENTS
Deutschland

Member of

CSFinoxGroup

FTC Deutschland GmbH
Wilhelm-Theodor-Römheld-Straße 14 55130 Mainz
Registergericht: Mainz, HRB 49337
Tel.: +49 6131 921315, info@ftc-de.com

- Start-up Mentalität

Kontakt:

Sie erwartet eine interessante, abwechslungsreiche Stelle mit vielfältigem Potential. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inkl. Gehaltswunsch und möglichem Eintrittstermin.

FTC Deutschland GmbH
z.H. Daniel Wetter
Wilhelm-Theodor-Römheld-Straße 14
55128 Mainz

Email: bewerbung@ftc-de.com - Stichwort: Vertriebsingenieur

Telefon (für Rückfragen): 06131 921315